



Prof. Dr. Ingo Saenger
Direktor

Institut für
Internationales Wirtschaftsrecht

Institut für
Unternehmens- und Kapitalmarktrecht

Lehrstuhl für Bürgerliches Recht,
Zivilprozessrecht und Gesellschaftsrecht

Juridicum | Raum 354
Universitätsstr. 14 - 16
48143 Münster

saenger@uni-muenster.de

Vorlesung im Wintersemester 2017/18

Mediation

Präsident des LG a. D. Thomas Vogt/Vorsitzende Richterin am OLG Dr. Jutta Laws, M.M.

Der Präsident des LG Hagen a. D., Herr Thomas Vogt, und die Richterin am OLG Hamm, Frau Dr. Jutta Laws, die auch Vorsitzende des Prüfungsamtes bei dem OLG Hamm ist, bieten im WS 2017/18 eine Grundausbildung in der Mediation an. Die beiden erfahrenen Richter, die zugleich ausgebildete Mediatoren sind, werden die Bedeutung von Verhandlungs- und Konfliktmanagement im Rahmen der Streitbeilegung vermitteln, weiterhin die Strategien und Werkzeuge effektiven Verhandeln sowie Konfliktarten und -ursachen. Es wird aufgezeigt werden, welche Möglichkeiten die Mediation für die Konfliktbewältigung eröffnet, nach welchen Prinzipien sie abläuft, welche Instrumente dem/der Mediator(-in) zur Unterstützung der Medianten zur Verfügung stehen und wann und wie diese eingesetzt werden können. Vermitteltes theoretisches Wissen und praktisches Falltraining soll die Teilnehmer befähigen, Konflikte zu erkennen, einzuschätzen und erfolgreich zu ihrer Lösung beizutragen.

Die Vorlesung im Umfang von 2 SWS ist **Wahlpflichtveranstaltung** im Rahmen der **Schwerpunktbereiche 1, 2 und 5** und findet als **Blockveranstaltung** an zwei aufeinander folgenden Tagen statt:

Montag, **13. November 2017**, 09:00 – 18:00 Uhr (Hörsaal wird gesondert angekündigt)

Dienstag, **14. November 2017**, 09:00 – 18:00 Uhr

Teilnehmerzahl: Die Veranstaltung ist auf höchstens 25 Teilnehmer beschränkt!

In vier Blöcken werden, auch mit audiovisueller Unterstützung, dem Einsatz von Übungen, Gruppenarbeit und Falltraining, folgende **Themen** behandelt:

Teil 1: Verhandlungsmanagement: Vom intuitiven zum systematischen Verhandeln

- **Allgemeine und besondere Aspekte der Verhandlungsführung**
- **Effektives und intuitives Verhandeln**
- **Schlüsselfaktoren für effektives Verhandeln**
- **Das „Harvard-Konzept“**

Teil 2: Einführung in die Mediation

- **Mediation und andere Konfliktbeilegungsverfahren**
- **Die Phasen der Mediation**
- **Beispielhafte Darstellung einer Mediation in Form einer Filmvorführung**

Teil 3: Konfliktbewältigung durch Mediation: Instrumente und Techniken

- **Konfliktdynamik und Konfliktbehandlung**
- **Situationsanalyse und Stressbehandlung**
- **Allgemeine und besondere Aspekte der Kommunikation**
- **Besondere Phänomene der Wahrnehmung**
- **Aktives Zuhören**

Teil 4: Falltraining der Phasen der Mediation (Moderations- und Präsentationstechniken, Übungen)

aus Kapazitätsgründen
erfordert die Teilnahme
eine **Anmeldung** im
Sekretariat, Raum 354 –
**Teilnahme nur nach
Zulassung**