

Fremdbesitzerverbot – Entscheidung der EuGH über die Zukunft des Anwaltsmarktes? Und über die neuen Chancen für Rechtsschutzversicherer?

Zielgruppe	Versicherungsmakler, Versicherungsfachleute, Richter, Rechtsanwälte, Rechtsreferendare
Erwerbbare Kompetenzen/Lernziele	4.3.1.: Die rechtlichen Grundlagen für den Versicherungsvertrieb kennen 4.3.2.: Rechtsgrundlagen für Versicherungsverträge beherrschen 4.7.1.: Versicherungsvertragsabschlüsse über verschiedene Kommunikationskanäle zielgruppenadäquat und rechtssicher durchführen
Dozent	Rechtsanwältin Dr. Carla Burmann Thomas Lämmrich Susanne Münch Prof. Dr. Petra Pohlmann Prof. Dr. Ingo Saenger Nadja Wietoska Prof. Dr. Fabian Wittreck
Methode/Medien	Kurzvorträge der Referierenden mit anschließender moderierter Podiumsdiskussion mit Beteiligungsmöglichkeit für das Publikum
Datum Dauer	10.07.2024 14:00 – 17:00 Uhr
Anrechenbare Bildungszeit	90 Minuten

Zeit	Inhalte	Erwerb bare Kompetenzen	Methoden/Medien	Anrechenbare Zeit in Minuten
14:00-14:05	<i>Grußworte</i>			-
14:05-14:30	<i>Vortrag aus Sicht des Öffentlichen Rechts</i>			-
14:30-14:55	<i>Vortrag aus Sicht des Ministeriums</i>	4.3.1.: Die rechtlichen Grundlagen für den Versicherungsvertrieb kennen 4.3.2.: Rechtsgrundlagen für Versicherungsverträge beherrschen 4.7.1.: Versicherungsvertragsabschlüsse über verschiedene Kommunikationskanäle zielgruppenadäquat und rechtssicher durchführen	Präsentation mit anschließender Fragerunde	25 Minuten
14:55-15:20	<i>Vortrag aus Kammersicht</i>			-
15:20-15:30	<i>Pause</i>			-
15:30-15:55	<i>Vortrag aus Verbandssicht</i>	4.3.1.: Die rechtlichen Grundlagen für den Versicherungsvertrieb kennen 4.3.2.: Rechtsgrundlagen für Versicherungsverträge beherrschen 4.7.1.: Versicherungsvertragsabschlüsse über verschiedene Kommunikationskanäle zielgruppenadäquat und rechtssicher durchführen	Präsentation mit anschließender Fragerunde	25 Minuten
15:55-16:20	<i>Vortrag aus anwaltlicher Sicht</i>	4.3.1.: Die rechtlichen Grundlagen für den Versicherungsvertrieb kennen 4.3.2.: Rechtsgrundlagen für Versicherungsverträge beherrschen	Präsentation mit anschließender Fragerunde	25 Minuten

		4.7.1.: Versicherungsvertragsabschlüsse über verschiedene Kommunikationskanäle zielgruppenadäquat und rechtssicher durchführen		
16:20- 16:30	<i>Diskussion aus anwaltsrechtlicher Sicht</i>			-
16:30- 16:45	<i>Diskussion mit Versicherungsbezug</i>	4.3.1.: Die rechtlichen Grundlagen für den Versicherungsvertrieb kennen 4.3.2.: Rechtsgrundlagen für Versicherungsverträge beherrschen 4.7.1.: Versicherungsvertragsabschlüsse über verschiedene Kommunikationskanäle zielgruppenadäquat und rechtssicher durchführen	Gruppendiskussion	15 Minuten
16:45- 17:00	<i>Schlussworte</i>			-
Summe				90 Minuten